

SADC

Société
d'aide au développement
des collectivités

DE MATAGAMI



Dictionnaire des termes financiers

TABLE DES MATIÈRES

Achats (des matières)	4
Actif	4
Actif à court terme.....	4
Améliorations locatives.....	4
Amortissement	4
Analyse au moyen de ratios.....	4
Ancienneté des comptes clients.....	4
Assurances et taxes	4
Avoir des actionnaires	5
Bail.....	5
Bénéfice	5
Bénéfice brut.....	5
Bénéfice d'exploitation.....	5
Bénéfice net.....	5
Bénéfices non répartis	5
Bilan	5
Budget	5
Budget de caisse	6
Capitaux propres	6
Charges à payer	6
Comptes clients.....	6
Comptes fournisseurs	6
Constitution en société par actions	6
Coût de la main-d'oeuvre.....	6
Coût des produits vendus.....	6
Coûts fixes.....	7
Coûts indirects	7
Coûts variables.....	7
CPV.....	7
Créneau.....	7
Décaissement.....	7
Dividendes	7
Encaisse	7
Entreprise individuelle.....	7
État de l'évolution de la situation financière	7
État des résultats.....	7
États financiers	8
Expédition et livraison.....	8
Fonds de roulement.....	8
Frais administratifs.....	8
Frais de vente	8
Frais généraux.....	9
Frais payés d'avance.....	9
Frais de déplacement.....	9
Fret et autres droits	9
Garanties	9

Honoraires professionnels.....	9
Immobilisations corporelles	9
Immobilisations incorporelles	9
Impôts à court terme.....	9
Impôts reportés.....	9
Intérêts sur la dette à long terme.....	10
Les entreprises individuelles	10
Les sociétés en nom collectif.....	10
Les sociétés par actions.....	10
Main d'œuvre director	11
Marché.....	12
Marge bénéficiaire nette	12
Marge de crédit.....	12
Matériel.....	12
Mauvaises créances.....	12
Passif.....	12
Passif à court terme	12
Passif à long terme	12
Plan de financemebt d'une entreprose.....	12
Postes hors exploitation.....	12
Prêt à terme.....	13
Prévisions des résultats d'exploitation	13
Prévisions.....	13
Produits d'exploitation.....	13
Ratio de couverture des intérêts	13
Ratio d'endettement à court terme.....	13
Rendement de l'actif.....	13
Rendement du capital investi	13
Réparation et entretien	14
Retrait.....	14
Rotation de l'actif.....	14
Rotation des stocks	14
Salaires.....	14
Scian	14
Segment de marché.....	14
Services publics	14
Seuil de rentabilité	14
Société en nom collectif.....	15
Société par actions.....	15
Stock.....	15
Stock final.....	15
Stock initial.....	15
Surplus d'apport.....	15
Télécommunications	15
Tranche de la dette à long terme	15
Valeur comptable.....	15

Achats (des matières)

Achats qu'effectue une entreprise pour produire ses biens et fournir ses services.

Actif

Tout bien appartenant à un particulier ou à une entreprise, qui a une valeur commerciale ou d'échange. L'actif peut être corporel ou incorporel et comprendre les comptes clients ou les effets à recevoir, les espèces, les stocks, le matériel, les biens immobiliers, l'achalandage, etc.

Actif à court terme

Liquidités ou autres biens qui, dans le cours normal des activités, peuvent être convertis en argent ou utilisés pour réaliser des produits d'exploitation au cours de l'année suivant la date du bilan. L'actif à court terme comprend les espèces, les comptes clients, les provisions pour créances douteuses, les stocks et les frais payés d'avance.

Améliorations locatives

Rénovations et autres améliorations apportées par le locataire à un bien loué.

Amortissement

Méthode qui consiste à répartir le coût d'une immobilisation corporelle sur plusieurs exercices, de manière que les dépenses correspondent aux produits d'exploitation qu'elles ont permis de réaliser. Il s'agit d'une provision pour l'usure du matériel.

Perte de valeur que subit un bien par suite de son utilisation. L'amortissement correspond, pour un exercice financier donné, à la somme découlant de la répartition systématique du coût d'acquisition d'un bien moins sa valeur résiduelle sur la durée prévue de son utilisation

Analyse au moyen de ratios

Analyse qui compare les différents ratios financiers d'une entreprise au fil des ans afin de déterminer l'évolution de son rendement dans le temps; les ratios financiers sont également comparés à ceux d'autres entreprises analogues ou à ceux du secteur d'activité en vue d'évaluer le rendement de l'entreprise par rapport à ses concurrents.

Ancienneté des comptes clients

Ratio financier qui s'obtient en divisant 365 jours par le coefficient de rotation des comptes clients. Pour déterminer ce coefficient, on divise les ventes nettes à crédit par le solde moyen des comptes clients. Ce dernier représente le total des soldes d'ouverture et de fermeture des comptes clients, divisé par 2.

Il s'agit d'un ratio financier qui indique la rapidité avec laquelle une entreprise recouvre ses comptes clients. Plus le ratio est élevé, plus l'entreprise met de temps à recouvrer ses créances, ce qui peut éventuellement donner lieu à une insuffisance du fonds de roulement.

Assurances et taxes

Coût de l'ensemble des assurances et des taxes, excluant les charges fiscales

Avoir des actionnaires

Actifs nets (après déduction du passif) qui appartiennent aux propriétaires de l'entreprise.

Bail

Contrat légal par lequel le propriétaire (locateur) cède, pour une durée déterminée, le droit d'usage d'un bien à une autre personne (locataire) contre une somme d'argent (loyer).

Bénéfice

Différence entre le total des produits d'exploitation et le total des dépenses au cours d'un exercice donné, calculée conformément aux principes comptables généralement reconnus.

Bénéfice brut

Ventes nettes moins le coût des produits vendus. Le bénéfice brut représente le profit réalisé par l'entreprise avant la déduction des frais de vente et d'administration et des charges financières. Il aide à évaluer le rendement des ventes, les politiques d'achat, la marge bénéficiaire brute et la gestion des stocks.

Bénéfice d'exploitation

Excédent des produits d'exploitation de l'entreprise sur ses dépenses, à l'exclusion de tout produit ne découlant pas de ses activités normales, c'est-à-dire les frais et les produits exceptionnels, les impôts sur le revenu, les dividendes, les primes de rendement et les retraits par les propriétaires.

Bénéfice net

Excédent du total des produits d'exploitation sur le total des dépenses au cours d'un exercice.

Bénéfices non répartis

Bénéfices ni dépensés ni distribués entre les propriétaires de l'entreprise, qui ont été réinvestis dans celle-ci.

Bilan

État financier qui dresse la liste de tous les actifs, passifs et capitaux propres d'une entreprise à une date donnée. Cet état fournit un « instantané » de l'entreprise.

Document de synthèse exposant à une date donnée la situation financière et le Patrimoine d'une entreprise, dans lequel figure la liste des éléments de l'actif et du passif ainsi que la différence qui correspond à l'avoir du propriétaire.

Budget

Estimation prospective des produits d'exploitation et des dépenses d'une entreprise au cours d'une période comptable (trimestrielle, annuelle, etc.), qui sert à exercer un contrôle financier sur l'entreprise.

Budget de caisse

Feuille de calcul exposant les rentrées (produits d'exploitation) et les sorties (dépenses) de fonds mensuelles d'une entreprise au cours d'un exercice, généralement d'une durée d'un an. Aide l'entreprise à planifier ses besoins financiers.

Le budget de caisse est un outil de gestion qui assure une planification des rentrées et sorties d'argent de l'entreprise. Ce faisant, il permet de déterminer le niveau d'encaisse requis pour assurer le bon fonctionnement des opérations. Il sert à déterminer les besoins de fonds roulement pour les premiers mois du démarrage. N'oubliez pas de tenir compte du fait que vos ventes seront peut-être encaissables à 30 ou 60 jours.

Capitaux propres

Participation des propriétaires dans l'actif de l'entreprise. Il peut s'agir des fonds du propriétaire exploitant ou des associés ou, dans le cas d'une société par actions, des actions ordinaires, des actions privilégiées et des bénéfices non répartis.

Charges à payer

Montants qu'une entreprise doit à ses salariés mais qu'elle n'a pas encore déboursés, taxe de vente qui a été perçue mais qui n'a pas encore été remise, etc.

Comptes clients

Montants que les clients doivent à une entreprise auprès de laquelle ils ont acheté des biens ou des services à crédit.

Comptes fournisseurs

Montants qu'une entreprise doit à ses fournisseurs, généralement au titre d'achats de biens ou de services.

Constitution en société par actions

Processus juridique qui consiste à former une société par actions en vertu des lois fédérales ou provinciales en déposant les documents exigés auprès des autorités compétentes.

Coût de la main-d'oeuvre

Salaires des employés directement liés à la production (par opposition aux salaires rattachés à la gestion ou à l'administration, par exemple), y compris, normalement, les avantages sociaux.

Coût des produits vendus

Abrégé « CPV ». Aussi appelé coût des ventes. Coûts directs engagés par une entreprise pour fabriquer les produits ou fournir les services qu'elle vend. Il comprend le total des coûts de la main-d'œuvre directe et des frais généraux de production, augmenté du stock initial et des achats et diminué du stock final.

Coûts fixes

Frais qui ne varient pas en fonction des changements du volume des ventes ou de la production (p. ex., loyer, amortissement, paiement d'intérêts).

Coûts indirects

Sous *Coût des ventes*, charges qui ne peuvent être affectées directement à la production mais qui varient néanmoins en fonction de la production.

Coûts variables

Frais qui varient directement en fonction des changements du volume des ventes ou de la production, par exemple le coût des matières premières et les commissions de vente.

CPV

Forme abrégée de « coût des produits vendus », aussi appelé coût des ventes.

Créneau

Sous-ensemble d'un segment de marché (p. ex., hommes de 25 à 35 ans ayant un revenu annuel supérieur à 40 000 \$, qui vivent dans la région de Toronto et s'intéressent spécifiquement aux arts d'interprétation).

Décaissement

Somme d'argent déboursée par une entreprise pour s'acquitter de ses obligations.

Dividendes

Partie du bénéfice que l'entreprise distribue à ses actionnaires.

Encaisse

Sommes incluses dans la caisse et les comptes bancaires d'une entreprise.

Entreprise individuelle

Forme d'entreprise appartenant à une seule personne qui en assure elle-même la direction. Le propriétaire est responsable des dettes et des obligations de son entreprise.

État de l'évolution de la situation financière

État financier indiquant les flux de trésorerie de l'entreprise au cours d'un exercice.

État des résultats

État financier où figurent les produits d'exploitation, les dépenses et le bénéfice net d'une entreprise au cours d'un exercice/une période comptable.

États financiers

Rapports officiels réalisés à partir des registres comptables qui décrivent la situation financière et le rendement de l'entreprise. Ils sont constitués du bilan, de l'état des résultats et de l'état de l'évolution de la situation financière. Voir aussi ces termes.

Expédition et livraison

Sous Dépenses, frais liés à l'expédition des marchandises aux clients, y compris les droits d'exportation.

Fonds de roulement

Excédent de l'actif à court terme sur le passif à court terme. Le fonds de roulement représente les disponibilités que doit constituer une entreprise, par opposition aux capitaux qu'elle a investis dans ses immobilisations corporelles. Un fonds de roulement élevé indique que l'entreprise peut convertir une partie de son actif en argent ou obtenir des fonds pour s'acquitter de ses obligations à court terme et représente une marge de sécurité pour les créanciers.

Pour assurer le bon fonctionnement de l'entreprise, il convient de déterminer les sommes d'argent qui seront nécessaires pour que l'entreprise rencontre ses obligations à court terme (les déboursés) dans le cadre de ses opérations quotidiennes. Sauf exception, une entreprise en démarrage rencontre rarement ses obligations durant les premiers mois avec les seules entrées de fonds générées par ses ventes. Par exemple, avant de vendre un produit, l'entreprise commerciale doit d'abord se doter d'un inventaire de marchandises, ce qui entraîne des sorties de fonds importantes. Les entrées de fonds ne viendront que par la suite. Ces décalages entre les entrées et les sorties de fonds, conjugués à toute la situation du démarrage conduisent à des déficits temporaires. C'est cet écart entre les liquidités et les obligations à très court terme (un mois) que l'on identifie ici comme étant le fonds de roulement. Ainsi, lorsque les liquidités de l'entreprise sont supérieures aux obligations, on dit que le fonds de roulement est positif. Inversement, lorsque les liquidités sont inférieures aux obligations, on dit que le fonds de roulement est négatif. Pour obtenir le fonds de roulement, additionnez « l'encaisse au début du mois » à « l'excédent (déficit) mensuel ».

Étant donné que le fonds de roulement de votre entreprise sera probablement négatif dans les premiers mois, il importe donc de le financer par un emprunt bancaire afin de le rendre égal à zéro. Votre besoin total en fonds de roulement au moment du démarrage sera déterminé par le **déficit cumulatif le plus élevé** des premiers mois de votre budget de caisse (1 an).

Frais administratifs

Frais d'exploitation engagés dans le cours normal des activités d'une entreprise, comme les frais de téléphone, les salaires (gestion et employés de bureau), les honoraires professionnels, les taxes foncières, etc.

Frais de vente

Frais d'exploitation directement liés à la vente d'un produit ou d'un service (salaires, commissions, publicité, etc.).

Frais généraux

Charges qu'il n'est pas possible d'affecter directement à la fabrication d'un produit, comme le salaire du directeur de l'usine et les taxes foncières.

Frais payés d'avance

Sommes que l'entreprise doit à ses créanciers et qu'elle devra payer à plus ou moins brève échéance. Obligation de verser de l'argent ou de fournir des services à une date ultérieure (p. ex., comptes fournisseurs et prêts).

Frais de déplacement

Frais de voyage des employés, qui servent généralement à générer des ventes.

Fret et autres droits

Sous *Coût des ventes*, frais payés par l'entreprise pour le transport des marchandises en provenance des fournisseurs.

Garanties

Des biens offerts pour garantir le repaiement d'un prêt.

Honoraires professionnels

Honoraires versés pour des services professionnels (par exemple : comptables, avocats ou consultants).

Immobilisations corporelles

Bien ou matériel appartenant à l'entreprise, utilisé dans le cadre de son exploitation et non destiné à la revente, dont la durée utile devrait s'échelonner sur plusieurs exercices. Les immobilisations corporelles comprennent les terrains, les bâtiments, les véhicules, le mobilier et le matériel.

Immobilisations incorporelles

Biens qui ne peuvent être ni touchés, ni pesés, ni mesurés. Les immobilisations incorporelles ne peuvent pas servir à régler des dettes. Elles comprennent l'achalandage (probabilité qu'un client fidèle le demeure), les brevets, les marques de commerce et les frais de constitution en société par actions. Il s'agit d'un élément d'actif parce que l'entreprise peut en tirer un revenu et les vendre.

Impôts à court terme

Impôts sur le bénéfice de l'entreprise exigibles au cours des douze prochains mois.

Impôts reportés

Impôts qui seront payés à une date ultérieure. Si l'entreprise utilise une méthode comptable distincte pour calculer les impôts, tout écart entre les deux méthodes doit être indiqué ici.

Intérêts sur la dette à long terme

Coût des emprunts pour l'entreprise. À noter : les frais bancaires sont généralement présentés séparément.

Les entreprises individuelles

Une entreprise non constituée en société par actions et n'appartenant qu'à une seule personne est connue sous le nom d'entreprise individuelle. Cette forme d'entreprise convient particulièrement pour les petits magasins de détail, les entreprises de services, les fermiers, les agriculteurs, les avocats, les médecins, les experts comptables à leur compte, etc. La personne qui établit une entreprise individuelle n'est astreinte à aucune formalité juridique. Elle doit toutefois obtenir un permis d'exploitation et payer les sommes requises par les pouvoirs publics.

Au point de vue légal, une entreprise individuelle ne constitue pas une entité distincte de son propriétaire. Ainsi, le propriétaire est personnellement responsable des dettes de son entreprise. Si cette dernière devient insolvable, les créanciers peuvent forcer le propriétaire à vendre ses biens personnels afin de rembourser les dettes de l'entreprise. En revanche, au point de vue comptable, une entreprise individuelle est une entité dont les affaires doivent être traitées séparément de celles de son propriétaire en vertu du principe de la personnalité de l'entreprise.

Les sociétés en nom collectif

Une société en nom collectif ou une société de personnes est une entreprise établie pour le bénéfice commun de ses associés et à laquelle chacun d'eux contribue en y apportant des biens, son crédit, son habileté et son industrie. Une société en nom collectif existe en vertu d'un contrat conclu entre les associés. Le contrat peut être oral ou écrit, mais il est préférable qu'il soit écrit afin de réduire au minimum les possibilités de mésentente entre les associés. Ce sont habituellement de petites entreprises qui sont constituées en sociétés de personnes. Cependant, c'est la forme d'entreprise sous laquelle existent les grands cabinets de comptables agréés. Comme pour une entreprise individuelle, la société en nom collectif ne constitue pas une entité juridique distincte de ses associés et, pour cette raison, ces derniers sont personnellement responsables des dettes de la société (conjoints et solidaires). Au point de vue comptable, toutefois, une société en nom collectif est une entité dont les affaires doivent être distinguées de celles de ses associés.

Les sociétés par actions

Une société par actions, appelée aussi société de capitaux, est une entité juridique distincte et indépendante de ses actionnaires.

Aux yeux de la loi, une société par actions est une personne morale qui jouit de tous les droits et assume les responsabilités d'une personne réelle, à l'exception des droits que seule une personne physique peut exercer. Les propriétaires d'une société par actions en sont les actionnaires, c'est-à-dire ceux qui possèdent les actions du capital social.

Vous devez aussi connaître les lois et règlements auxquels votre entreprise est soumise tant au niveau fédéral, provincial que municipal.

Voici quelques domaines où les lois du Québec vous toucheront :

- ✓ Taxes à la consommation
- ✓ Retenues d'impôt sur les salaires
- ✓ Impôt sur le revenu
- ✓ Régime des rentes du Québec
- ✓ Santé et sécurité au travail
- ✓ Normes de convention collective
- ✓ Normes du travail
- ✓ Permis d'opération
- ✓ Heures d'ouverture
- ✓ Responsabilités civiles
- ✓ Environnement

Vous devez vérifier si votre secteur d'activités est régi par un décret, tel que le secteur de la construction ou bien devrez-vous vous conformer à certaines lois ou règlements au niveau fédéral, provincial ou municipal. Informez-vous!

Loi(s) ou règlement(s) concernant(s) les activités de l'entreprise

Voici quelques exemples de secteurs d'activité ainsi que les organismes responsables où vous devez vous informer pour un permis et quel en est le coût annuel.

Secteurs d'activités	Organismes responsables
Auberge, gîte, hôtel, etc.	Tourisme Québec; Ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et Alimentation du Québec; Régie des alcools des courses et des jeux, etc.
Commerce d'automobiles	Société de l'assurance automobile du Québec
Entreprise d'appareils d'amusement	Régie des alcools, des courses et des jeux
Entreprise de films et de vidéocassettes (vente, location, projection)	Régie du cinéma
Pêche commerciale (eau douce)	Ministère de l'Agriculture, des Pêcheries et de l'Alimentation du Québec Direction du développement et des activités régionales
Restaurant, cafétéria, cantine, casse-croûte	Ministère de l'Agriculture, de Pêche et de l'Alimentation du Québec
Studio de santé	Office de la protection du consommateur
Peintre	Régie des bâtiments du Québec

Main d'œuvre directer

Coût direct total que représente pour l'entreprise la rémunération de ses salariés au cours d'un exercice. Il comprend les salaires versés et les avantages sociaux, à moins qu'ils ne fassent l'objet d'une écriture distincte.

Marché

Groupe de consommateurs qui partagent certaines caractéristiques (p. ex., hommes de 25 à 35 ans ayant un revenu annuel supérieur à 40 000 \$, qui vivent dans la région de Toronto).

Marge bénéficiaire nette

Bénéfice net divisé par le total des ventes, exprimé en pourcentage.

Marge de crédit

Entente entre le prêteur et l'emprunteur en vertu de laquelle ce dernier peut retirer des fonds tant qu'il ne dépasse pas la limite prévue.

Matériel

Ensemble des équipements et machines qu'utilise l'entreprise pour réaliser des produits d'exploitation. Le matériel a une durée utile limitée et est donc amortissable.

Mauvaises créances

Créances irrécouvrables qui doivent être radiées.

Passif

Sommes que l'entreprise doit à ses créanciers et qu'elle devra payer à plus ou moins brève échéance. Obligation de verser de l'argent ou de fournir des services à une date ultérieure (p. ex., comptes fournisseurs et prêts).

Passif à court terme

Dettes dont l'entreprise devra s'acquitter au cours de l'année suivant la date du bilan. Le passif à court terme comprend la marge de crédit, les comptes fournisseurs, les charges à payer (p. ex., la taxe de vente perçue), les impôts et la tranche de la dette à long terme échéant à moins d'un an.

Passif à long terme

Prêts à terme impayés, moins la tranche échéant à moins d'un an (voir la définition de « passif à court terme »), que l'entreprise n'est pas tenue de rembourser au cours des 12 prochains mois.

Plan de financement d'une entreprise

Aperçu des objectifs de l'entreprise, de l'objet de ses emprunts et des avantages qu'ils lui procurent. Le plan peut comporter un historique, un survol du marché et d'autres renseignements.

Postes hors exploitation

Revenus ou dépenses qui ne découlent pas des activités quotidiennes de l'entreprise, comme les intérêts réalisés sur les investissements.

Prêt à terme

Prêt comportant une durée de remboursement fixe de plus d'un an ainsi qu'un calendrier mensuel ou trimestriel de remboursement du capital.

Prévisions des résultats d'exploitation

Détermination par anticipation du bénéfice d'une entreprise, après estimation des ventes moins les dépenses prévues.

Prévisions

Estimation ou projection des ventes, dépenses, bénéfices futurs, etc.

Produits d'exploitation

Produit brut que tire l'entreprise de la vente de marchandises ou de services au cours d'un exercice. Il comprend également les gains provenant de la vente ou de l'échange d'actifs, les intérêts et les dividendes réalisés sur les investissements et autres augmentations de l'avoir des propriétaires.

Ratio capitaux empruntés/capitaux propres

Ratio financier que l'on obtient en divisant le total du passif par l'avoir des actionnaires. Ce ratio mesure la solvabilité de l'entreprise; s'il est élevé, l'entreprise aura plus de difficulté à s'acquitter de ses obligations advenant une baisse des ventes.

Ratio de couverture des intérêts

Ratio financier qui s'obtient en divisant le bénéfice avant intérêts et impôts par les frais d'intérêts. Il indique le nombre de fois que le bénéfice de l'entreprise couvre les frais d'intérêts et représente une marge de sécurité pour l'entreprise.

Ratio d'endettement à court terme

Ratio financier que l'on obtient en divisant l'actif à court terme par le passif à court terme et qui mesure la capacité de l'entreprise de s'acquitter dans les délais de ses obligations à court terme et de financer son exploitation courante.

Rendement de l'actif

Ratio financier que l'on obtient en additionnant le bénéfice net et les frais d'intérêts (après impôts), puis en divisant le résultat par le total de l'actif. Il indique dans quelle mesure une entreprise a utilisé efficacement ses ressources en vue de réaliser un bénéfice.

Rendement du capital investi

Ratio financier qui s'obtient en divisant le bénéfice net après impôts par l'avoir moyen des actionnaires. On calcule ce dernier en additionnant les soldes d'ouverture et de fermeture et en divisant le total par 2. Ce ratio mesure la rentabilité de l'entreprise du point de vue des actionnaires.

Réparation et entretien

Coûts engagés pour l'entretien du matériel. On peut estimer ce montant à partir de données historiques, utiliser un pourcentage des coûts du matériel ou se servir des données de cycle de vie ou des coûts associés aux contrats de sous-traitance.

Retrait

Action, pour le propriétaire exploitant ou les associés, de retirer des biens (habituellement de l'argent) d'une entreprise.

Rotation de l'actif

Ratio financier que l'on obtient en divisant les ventes par le total de l'actif. Ce ratio indique si l'entreprise utilise efficacement ses actifs pour réaliser un revenu; il mesure plus précisément le niveau des investissements en capital par rapport au volume des ventes. Plus la rotation est élevée, plus l'entreprise utilise ses actifs de manière efficace.

Rotation des stocks

Ratio financier que l'on obtient en divisant le coût des produits vendus par le stock moyen. On calcule le stock moyen en additionnant le stock initial et le stock final et en divisant le total par 2.

Le coefficient de rotation des stocks établit le nombre de fois que le stock se renouvelle au cours d'un exercice. S'il est faible, cela signifie que les produits ne se vendent pas bien.

Salaires

Les salaires des employés sont généralement comptabilisés à part de ceux de la direction. Il est également courant de séparer les salaires rattachés à la production, aux ventes et à l'administration.

Scian

Système de classification des industries de l'Amérique du Nord. Ce système de 6 chiffres remplace l'ancien CTI (Classification type des industries) de 4 chiffres.

Segment de marché

Sous-ensemble d'un marché (p. ex., hommes de 25 à 35 ans ayant un revenu annuel supérieur à 40 000 \$, qui vivent dans la région de Toronto et s'intéressent à l'art).

Services publics

Coûts reliés aux services fournis par des sociétés d'État, comme l'électricité, l'eau et le gaz.

Seuil de rentabilité

Point où les produits d'exploitation (chiffre des ventes en dollars) d'une nouvelle entreprise équivalent aux frais fixes et aux frais variables.

Société en nom collectif

Forme d'entreprise dans laquelle au moins deux particuliers (ou sociétés) fournissent les capitaux nécessaires à son exploitation. Les associés partagent les bénéfices ainsi que les pertes de l'entreprise.

Société par actions

Personne morale constituée en vertu des lois fédérale ou provinciales. Elle est distincte des parties ou des personnes qui en sont propriétaires. Les actionnaires ne sont pas responsables des dettes ou des obligations de la société par actions.

Stock

Valeur (valeur au prix coûtant ou valeur marchande, selon la moins élevée des deux) de l'ensemble des articles en stock qu'une entreprise utilise pour fabriquer un produit ou qu'elle vend.

Stock final

Valeur attribuée à l'ensemble des stocks d'une entreprise ou au nombre d'unités qu'elle a en stock à la fin d'un exercice/une période comptable.

Stock initial

Valeur attribuée à l'ensemble des stocks d'une entreprise ou au nombre d'unités qu'elle a en stock au début d'un exercice/une période comptable.

Surplus d'apport

Tout apport en capitaux propres dans une entreprise autre que celui qui provient de l'émission d'actions. Il comprend le rachat d'actions, les dons des actionnaires et certaines transactions de dividendes.

Télécommunications

Frais associés aux services de téléphone, de télécopieur et d'Internet.

Tranche de la dette à long terme

Montant qui sera remboursé sur un prêt (capital, sans les intérêts) durant le présent exercice.

Valeur comptable

Valeur totale des marchandises vendues ou revenu tiré des services rendus. La valeur des articles retournés et des remises est soustraite du total des ventes