

ENTREPRENEURIAT **Cours n°3**

S6 – FSR.2013

Définition de L'Entrepreneur

Un entrepreneur :

- Observe l'environnement
- Identifie les opportunités qui se présentent au plan économique ou social
- Réunit les moyens nécessaires
- Met en œuvre l'activité et
- En retire un bénéfice matériel ou social.

Les fonctions de l'entrepreneur

- Il identifie les insuffisances du marché et les transforme en opportunités d'affaires
- Il obtient les finances pour son entreprise
- Il gère son entreprise
- Il supporte les incertitudes et les risques
- Il encourage la concurrence :

L'esprit d'entreprise est un mécanisme efficace qui permet d'assurer l'innovation et la créativité et de réussir le développement économique par la base

Ressources nécessaires aux entrepreneurs pour mettre leurs idées en pratique

- DE L'ARGENT
- DES MOYENS MATÉRIELS
- DE L'ÉNERGIE
- DES COMPÉTENCES
- DES CONNAISSANCES
- DU TEMPS

Satisfactions et inconvénients liés à l'état d'entrepreneur

- Exercice : réfléchir en groupe de 4 à 6 aux satisfactions et aux inconvénients liées à l'état d'entrepreneur
- Mise en commun des réponses

Satisfactions et inconvénients liés à l'état d'entrepreneur

INCONVENIENTS	SATISFACTIONS
<ul style="list-style-type: none"> - Longues journées de travail - Grande dépense d'énergie - Renonciation à d'autres aspects importants de l'existence - Vie sociale limitée - Moins de temps pour la famille et les amis - Investissement financier important 	<ul style="list-style-type: none"> - Réalisation de soi /accomplissement personnel - Liberté et indépendance - Possibilité d'offrir des emplois - Faire profiter les autres de ses activités - Création d'une plus-value

L'Entrepreneur et les risques



Entrepreneuriat - CG - FSR 2013

7

L'Entrepreneur et les risques

- Une situation est dite « à risques » lorsqu'il faut choisir entre 2 ou plusieurs options dont les conséquences potentielles ne sont pas connues.
- Le choix d'une option risquée dépend :
 - De l'attrait de cette option
 - Si on est prêt à accepter une perte éventuelle
 - Des probabilités relatives de succès et d'échec
 - Si les efforts personnels augmentent les chances de réussite et réduisent les probabilités d'échec

Entrepreneuriat - CG - FSR 2013

8

L'Entrepreneur et les risques

- Plus la perte ou le gain sont élevés, plus le risque encouru est grand !
- Mais c'est la prise de risque qui permet à l'entrepreneur de dégager du profit : **plus la prise de risque est importante, plus le potentiel de profit est important.**

Questions à se poser avant de prendre un risque

- L'objectif à atteindre vaut-il le risque encouru
- Comment minimiser ce risque
- Informations nécessaires avant de prendre ce risque
- Autres personnes et ressources pouvant aider à minimiser ce risque
- Que craignez-vous lorsque vous prenez ce risque

Questions à se poser avant de prendre un risque

- Êtes-vous prêt à faire de votre mieux pour atteindre l'objectif ?
- Quel résultat allez-vous atteindre en prenant ce risque ?
- Quelles dispositions faut-il prendre avant la prise de risque ?
- Comment saurez-vous que vous avez atteint l'objectif (critères quantitatifs)
- Quels sont les plus gros obstacles à la réalisation de votre objectif ?

Comment analyser une situation à risques

- Evaluer le risque
- Déterminer les objectifs
- Clarifier les options
- Rassembler des informations / peser le pour et le contre
- Minimiser les risques
- Planifier

Sachez calculer les risques que vous prenez

- Dans l'entreprise comme dans la vie, il n'y a aucun moyen d'éviter de prendre des risques !
- **Soyez sûr de vous**
- **Croyez en vos propres capacités**
- **Acceptez les risques comme autant de défis demandant le maximum d'efforts avant de parvenir à vos objectifs**