

# **ENTREPRENEURIAT Cours n°6 : Business plan**

S6 - FSR.2013

### Place du business plan

```
Idée ---- arrêt
  définition du projet ----- arrêt
          business model ----- arrêt
            → business plan → arrêt
```

#### QUOI?

- Document écrit, concis, clair:
  - Opportunité à exploiter (origine et nature)
  - Objectifs de développement sur 3 à 5 ans
  - Stratégie et moyens
  - Résultats attendus

#### **POUR QUI?**

- Pour le créateur (outil stratégique de réflexion, planification, pilotage, vérification)
- Pour les partenaires externes, outil de communication répondant aux 3 questions :
  - Combien cela coûte et combien cela rapporte, en combien de temps ?
  - Pourquoi prendre ce risque, le marché est-il là ?
  - Comment l'opérateur compte-t-il s'y prendre ?

#### **POUR QUOI?**

- Démontrer la pertinence d'un projet
- Convaincre des partenaires potentiels ou des investisseurs
- Convaincre les créanciers si vous devez recourir à un financement externe
- Informer des partenaires

#### Contenu du BP:

- 1. présentation du projet et du(des) créateur(s)
- 2. Analyse du marché et de la concurrence
- 3. Stratégie d'offre, de lancement
- 4. Le business model
- 5. Les perspectives de développement

#### Structure type d'un BP:

- 1. Page de garde (logo, base line). Suivie des remerciements et du sommaire
- 2. Présentation du projet (synthèse en 2 pages)
- 3. Portrait de l'entreprise
- 4. Produits, Services, et stratégie d'offre
- 5. Analyse du marché et des clients
- 6. Entreprises et produits concurrents
- 7. Plan marketing (prix, publicité, promotion, distribution)
- 8. Infrastructures (production et gestion), technologie
- 9. Stratégie de lancement, gestion et développement
- 10. Prévisions financières
- 11. Evaluation des risques
- 12. annexes

Synthèse (executive summary)

1 ou 2 pages : faisabilité et rentabilité du projet

- Description du métier de la future entreprise
- Présentation du (des) créateurs(s)
- Objectifs : marché et offre choisie, points forts du projet
- Moyens: investissements, moyens humains, performances financières, perspectives de sortie pour un investisseur
- Attente particulière (demande emprunt, participation, ...)

#### Portrait de l'entreprise :

- son histoire (genèse du projet)
- sa forme juridique
- sa structure interne (organigramme), nombre et type de collaborateurs, localisation, etc.
- son management : présentation des compétences des cadres
- son environnement externe

#### **Annexes Plan marketing:**

- étude de marché;
- analyse de la concurrence;
- analyse de la clientèle ;
- liste des clients les plus importants ;
- brochures publicitaires des produits/services de l'entreprise;
- descriptif des procédés techniques des produits
- coupures de presse.

#### **Annexes Organisation:**

- curriculum vitae des dirigeants;
- organigramme;
- statuts;
- copie de l'inscription au Registre du commerce;
- copies des brevets, licences;
- copies de contrats importants ;
- lettres de recommandation.

#### **Annexes Finances:**

- Bilan d'ouverture
- Comptes de résultats prévisionnels (3 ans)
- Plan de financement (5 ans)
- Budget de trésorerie (3 ans)
- Listes des créanciers et débiteurs
- Copie de déclaration fiscale

#### Autres annexes:

- Liste des équipements de production
- Copies de bail
- Plans, permis de construire
- Etc.

#### Règles de forme d'un BP:

- Concision
- Clarté
- Lisibilité
- Objectivité
- Cohérence
- Honnêteté
- Hiérarchisation
- Illustrations
- souplesse

#### **Business plan**



"Mapetite entreprise"
"juin 2013"

<ul> <li>Résumé</li> </ul>		
Nom de l'entrepris	se	
Forme juridique		
Adresse de contact	t	
 Tél.	 E-mail	
Type d'entreprise		
Fabricant Prestata	nire de services Grossiste Détaillant	
	de l'idée d'affaire	
Brève description of	ac i lace a allalic	

 Résumé (suite) Propriétaire(s) (Nom, adresse, qualification, fonction dans l'entreprise, expérience pertinente) Nombre d'emplois à créer : Capital de départ Investissement \_\_\_\_\_ Fonds de roulement Total \_\_\_\_\_ Sources du capital Fonds propres \_\_\_\_\_ Partenaires \_\_\_\_\_ Emprunts familiaux \_\_\_\_\_ Emprunts bancaires \_\_\_\_\_

#### Idée d'affaire et marché

#### Plan Marketing – Produit

Description détaillée du produit ou de la gamme de produits ou du service

Produit / service	(1)	(2)
Dénomination		
Spécification (par exemple : taille, couleur, qualité)		
Emballage		
Service après-vente		

#### Plan Marketing – Prix

Produit / service	(1)	(2)
Combien les clients sont-ils prêts à payer	Max ; moyen ; mini	Max ; moyen ; mini
Prix des concurrents	Max ; moyen ; mini	Max ; moyen ; mini
Mon prix		
Raisons du choix de mon prix		
Taux de remise	Oui (%) / non	Oui (%) / non

#### Plan Marketing – Distribution

# **Emplacement de l'entreprise** Description de l'emplacement prévu pour l'entreprise Raisons du choix de cet emplacement: Canal de distribution (grossistes, détaillants, clients individuels) Raisons du choix du canal de distribution :

#### Plan Marketing – Promotion

#### Promotion de départ

Description des activités prévues pour informer les clients de l'ouverture de la nouvelle entreprise (par ex. imprimés, brochures, affiches, articles de journaux, publicité à la radio, cérémonie d'ouverture, etc. Il faut également chiffrer les coûts des différents types de promotion.)

Forme juridique	
Le statut juridique de l'entreprise sera :	
Raisons du choix de ce statut juridique :	